



Подведем итоги

- Экстраполируя мировую практику на российский рынок следует ожидать небольшой процент желающих выйти на поставку;
- Как показывает практика зарубежные золотообрабатывающие предприятия, используя фьючерсные контракты, не стремятся выходить на поставку;
- Внедрение поставочных контрактов привлечет внимание «реальных» игроков, которые впоследствии смогут их использовать в качестве инструмента хеджирования без выхода на поставку.



Антон Разворотнев, ЗАО
ИФК "Солид"