

Стратегия 2

Позитивный эффект негативных ожиданий



1. Отбросьте предубеждения о «негативном» и «позитивном».
2. Составьте список всех вопросов, опасений и возражений, какие только могут возникнуть у вашего собеседника.
3. Составьте список всех возможных накладок.
4. Выработайте положительную реакцию на все негативные события, которые смогли вообразить.
5. Удобно организуйте информацию, идеи, документы, чтобы были в любой момент под рукой.
6. После такой тщательной подготовки будьте уверены в себе до конца.