

1. Установление контакта:

- Да...

- Я поняла,
проходите...

- Проходите в
зал ...

...

2. Выяснение потребностей + Замер

- Хорошо...

Вовремя «ЗАМЕРА»

✓ «Просчет конкурентов»

✓ «Знает ли клиент Ваши акции»

- Добрый день, Ольга
Ивановна???

- Меня зовут Николай, я
МАСТЕР компании
«Доступные потолки»...

- Ну Ольга Ивановна, где
будем делать замер вашего
потолочка?!

- Какой красивый у вас
кот, а что за порода?

- Ольга Ивановна, я сейчас буду
производить ЗАМЕР комнаты, а
вы можете посмотреть наши
работы...

- Вы раньше уже
заказывали «НП»?

- Чтобы я понял, что вы
хотите, расскажите что для
вас важно при выборе «НП»