Продажа «Цены»

1. Слово «цена»:

✓ *Стоимость вашего заказа ВСЕГО …*

2. Техника перечисления «ВЫ ПОЛУЧИТЕ»:

✓ *Во-первых – высококачественный монтаж;*

✓ *Во-вторых – надежность конструкции;*

✓ *В-третьи – максимальные гарантии*

4. *Рассрочка прямо сейчас:*

✓ И давайте я вам прямо сейчас просчитаю рассрочку…(УПОР НА МИНИМУМ ЕЖЕМЕСЕЧНОГО ПЛАТЯЖА).

Используйте слова клиента и выявленные мотивы