

Для достижения поставленных целей по росту КПД необходимо ежемесячно проводить следующие обучения:

Обязательные ежемесячные обучения	Срез знаний	Допустимый уровень знаний
Отстройка от конкурентов	в конце месяца	90%
Техника продаж	в конце месяца	90%
Практикумы от СВ	сразу после обучения	90%
Обучение по продаже VAS	сразу после обучения	80%
Тестирование Супервайзеров и наставников по продуктовым блокам	каждую неделю	95%