

Пошаговый алгоритм продажи НПФ:

1. Изначально выявите потребность у клиента (экономия, престиж, безопасность, удобство);
2. В процессе оформления клиента по кредиту/рассрочке плавно перейдите к продаже продукта ОПС;
2. Задавайте ряд вовлекающих вопросов;
4. Презентуйте продукт;
5. Для усиления используйте мотивирующие аргументы (практическая часть).