

7. **Ключевое упражнение.** От простого к сложному.

Троечки по 4-5 человек. Один из участников вспоминает реальный пример из своей жизни, когда он спорил с другим человеком, и в результате **нашел убедительные аргументы**, которые изменили точку зрения оппонента. Стоя рассказывает эту историю, говоря от своего имени и от имени того человека. Группа калибрует и тоже снимает видео. Рассказчик входит в ресурсное состояние, наблюдатели якорят ресурс и маркируют его на себя :).

Отличие от первой видеозаписи состоит в том, что рассказчик может вспоминать ту же историю, что и на первом шаге, но делает это медленно и изображает свои аргументы и аргументы оппонента телом.

8. Лекция про дзюдо фокусов языка. Какой фокус языка каким бьется.

9. Групповой просмотр на большом экране одной из этих видеозаписей успешной коммуникации с тренерским разбором приёмов дзюдо фокусов языка, которые использовал рассказчик.

10. Дальше можно постепенно усложнять упражнение. Вспоминать не очень удачные переговоры, совсем неудачные переговоры, выбрать спорную тему, актуальную для партнеров, и спорить в замедленном режиме по принципу:

- **увидел** невербальный фокус языка (все жесты утрировать для простоты идентификации)
- **вслух медленно озвучил** увиденный фокус языка